# 日本金融界之龍頭~ 瑞穗集團

# **MIZUHO**

授課教授: 林達榮 博士

組員:宋為農

陳漢鵬

蔡依芳

黄政毅

陳春霖



### 大 綱

- ■日本金融危機
- ■瑞穂集團之簡介
- ■瑞穂集團之價值觀
- ■瑞穗集團之管理結構
- ■瑞穂集團之業務內容
- Mizuho服務產品簡介
- ■瑞穗集團之協同效應的開發
- ■瑞穗集團之內部控制系統
- ■瑞穗集團與其他銀行間之比較



# 何謂泡沫經濟

- 名目GDP成長過高, 背離基本經濟原則, 使得股票和房地產價值過高。
- ■一個市場的股價淨值比超過2.2倍;或者 一個國家的股市加房地產市值達到國內生 產毛額(GDP)的3倍以上,就是資產價格 泡沫化的開始
- ■1980年代,日元升值,銀行採取寬鬆貨幣政策,房地產、股市價格膨脹,形成泡沫經濟。



# 日本的泡沫經濟

- 日本1985年到1990年的名目GDP達 37.4%
- ■六大城市包括東京、京都、大阪、神戶、 横濱、名古屋的商業地價指數暴漲至3.1 倍
- ■東京證券綜合股價指數(TOPIX) 1983年至 1988年為2.8倍。



## 日本金融危機成因

- 為了抑止泡沫經濟,日本政府採取緊縮貨幣政策。
- ■日本銀行承擔大量的不動產作為擔保品, 泡沫現象破滅後,擔保品價值縮水,企業 破產危機出現。



## 日本金融危機成因

- ■日本金融機構產生龐大不良債權,形成金融危機。
- ■1990年代,日本經濟成長低迷,被稱為「 失落的十年」。



# 問題金融機構處理方式

- ■成立新銀行承接破產金融機構
- ■成立專門機構處理不良債權
- ■業務譲渡
- ■特別公共管理
- ■過度銀行
- ■購買不良債權或資本



### 瑞穗銀行的成立

第一勸業銀行

富士銀行

瑞穗銀行控股公司

日本興業銀行



# 瑞穗集團成立背景

- ■經濟全球化、金融大改革的進行及金融技術、資訊技術的顯著發展
- ■精確、迅速滿足客戶高層次金融需求的對應力
- ■由堅強財務體質所支撐的信用力
- ■3家銀行透過股票移轉、於2000年9月29日 成立日本首家銀行控股公司



# 集團簡介

- ●使用「瑞穂」作為企業名稱,是因為在《日本書紀》一書中,美稱日本為「瑞穂國」,這也象徵了三家銀行要成為「日本銀行的代表典範」
- ■日本第二大的金融機構
- 總資產高達162兆日圓。
- 瑞穗集團總帳戶數高達3,000多萬,及17萬家企業客戶
- 和東京證交所7成的上市公司都有往來。

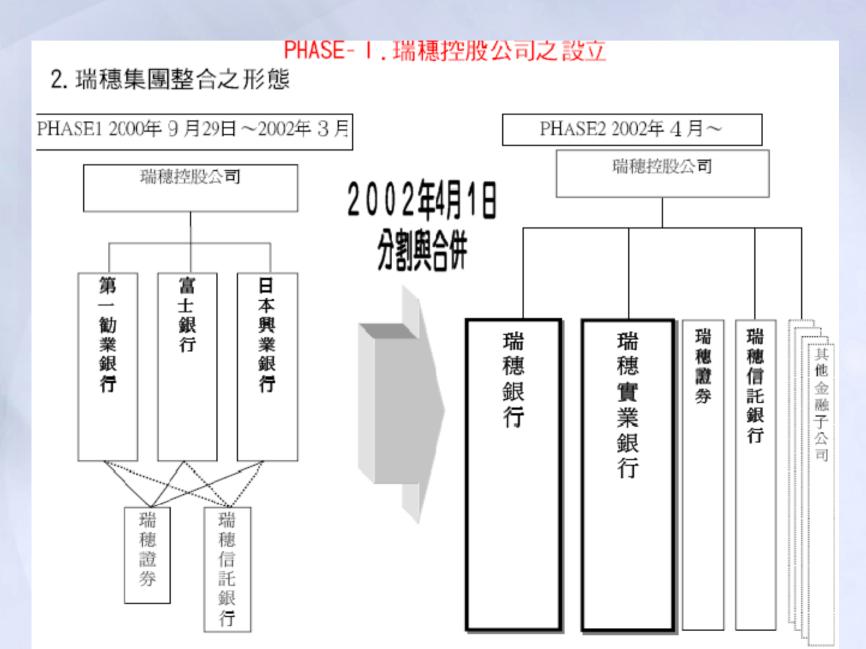


# 集團概要

- 瑞穗集團連結總資產約162兆日幣~日本第一
- ■個人寄託資産:約34兆日幣~日本第一
- 個人住宅貸款:約8.4兆日幣~日本第一法人融 資之支柱
- 中小企業貸款:約35兆日幣~日本第一
- 大企業貸款:約27.5兆日幣~日本第一
- 全球聯貸案主辦金額:約707億美元~日系銀行
  第一
- 台灣法人貸款第一



# 瑞穗集團的整合





# 整合過程

- ■2000年9月29日,3家銀行通過換股形式, 建立了瑞穗金融控股公司。
- ■瑞穗金融集團採取業務單位的結構形式, 按照不同的客戶群和業務主線
- ■2000年,3家銀行將各自擁有的證券子公司整合成瑞穗證券公司,信托子公司整合成瑞穗證券公司,信托子公司整合成瑞穂信托銀行有限公司
- ■為了得到金融監管當局的批准,2002年, 瑞穗集團完成經營運作的整合和重組工作

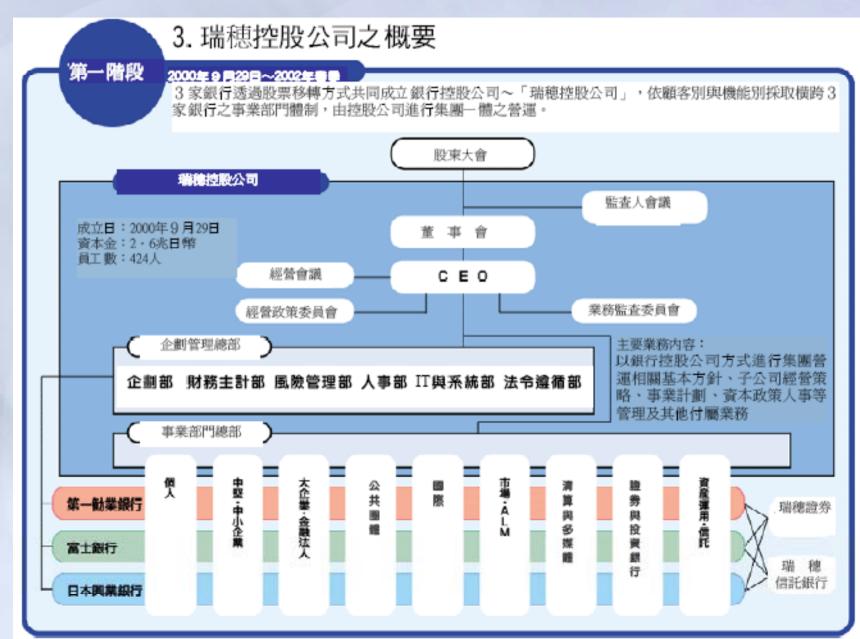


# 整合目標

- ■向客戶提供多樣化的、最高質量的金融服務;
- ■實現股東價值最大化,贏得社會的廣泛信任
- ■向員工提供具有吸引力的和有豐厚回報的工作機會
- 充分發揮各家銀行子公司的優勢和競爭力 ,降低成本,使整合的效益最大化
- ■創造一種新的公司文化



## 集團組織圖





# 瑞穗實業銀行成立目標

- ■全球前5大銀行之一,日本第一大金融機構
- ■客戶滿意度最高的商業銀行
- ■信息技術(I)和金融技術(FT)應用的 領先者
- ■國內商業銀行排名第一
- 在證券業務和投資銀行業務方面的市場領 先者
- ■在信托、資產管理和清算業務方面處於先進行列



# 瑞穂實業價值觀

- 全球化的視野
- 領導的革新
- ■多樣化的思維
- ■和客戶建立像朋友般的關係
- ■要有專業性



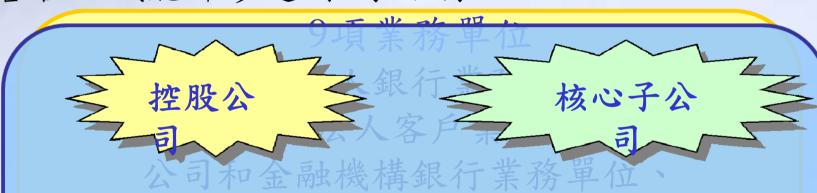
# 瑞穗金融集團的管理結構

瑞穗金融集團通過整合形成了符合現代 組織發展趨勢的管理架構,這一管理架 構具有4方面的特點:

- ▶通過業務單位管理集團的業務主線
- ▶建立了執行官管理系統
- ▶建立了外部董事制度
- >建立了有效利潤管理系統

# 通過業務單位管理集團的業務主線

■ 瑞穗集團建立了9個業務單位,對原3家銀行 各種業務的集中管理,每一個業務單位的經 營管理職能都滲透到3家銀行



制定集團管理政策 按照瑞穗控股公司的政策 對整個集團進行管理 對本公司的業務進行管理



# 建立了執行官管理系統

- ■為了劃分管理決策和執行職能,明確不同水平的授權和職責
- ■董事會任命負責各集團和業務單位管理職能的執行官,賦予他們在首席執行官的監督下履行相應經營管理職能的權力
- 這種制度安排有利於提高各位董事的決策 效率,促使各業務執行官恪盡職守,保證 整個集團的有效管理



# 建立了外部董事制度

■為了應對多元化經營的挑戰,滿足客戶複雜的金融需求,瑞穗金融集團建立了聘請外部董事的制度

Ex:2001年6月,瑞穗集團邀請3名外部董事加入到董事會

■ 這些受聘外部董事一般都具有豐富的專業知識和管理經驗,因此有助於改善集團管理決策質量,強化審計功能



# 建立了有效利潤管理系統

- ■利潤管理是金融集團降低金融風險,保持 利潤穩定的重要環節
- ■瑞穗金融集團在利潤管理方面有3點特色
  - ▶以業務單位為基礎的利潤管理
  - ▶合併利潤管理
  - ▶風險資本配置

### **MIZUHO**

# 

- ■針對9大業務單位,瑞穗金融集團正在實施下列管理措施:
  - ◆制定有關毛利潤、支出和淨業務利潤,以及績效管理等方面的計劃
  - → 配置人力、投資、支出和風險資產等管理資源
  - →加強風險控制,並根據風險資本配置對盈利能力 評估

瑞穗金融集團希望通過這些措施,優化業務結構 實現集團盈利的最大化



# 建立了有效利潤管理系統-2合併利潤管理

- 瑞穗集團通過合併報表管理集團利潤,並以此建立平衡發展和優化的業務結構
- ■除了集團4大核心子公司外,在戰略上具有 重要意義的子公司也被劃歸到具體業務單位,這些業務單位為這些子公司制定和管 理利潤計劃



# 建立了有效利潤管理系統-3 風險資本配置

- 2001財政年度,瑞穗金融集團建立了風險 資本配置架構,按照這種結構,要從股權 資本和其他資源中提取風險資本,然後將 這些風險資本配置到每一個業務單位,這 些業務單位在風險資本的限制範圍內從事 業務活動
- ■瑞穗金融集團利用RAROC績效指標來評估所 配置資本的收益。根據這些評估結果,提 高資源配置和資本使用效率

# 顧客

# 瑞穗銀行與瑞穗實業銀行之業務內容

#### 瑞穗銀行(MHBK)

顧

業

個人客戸

中堅、中小企業客戸

地方相關公共法人客戸

在日外資企業客戸(分行客戸)

### 瑞穗銀行與瑞穗實業銀行之共同業務

※存放款業務(包括無追索權放款,承諾放款等)※外匯業務※衍生性金融商品※清算業務(票據清算、入帳、轉帳等)※多媒體業務(包括FB,CMS,簽帳卡)

※公司債受託業務※投資信託銷售與401(k)業務※市場相關業務※聯貸業務※其他業務

#### 瑞穗銀行之業務

※個人貸款(房屋、教育貸款)※個人信用卡※會員服務 ※財産形成、員工合作貸款、公司内CD等※多媒體業 務(ATM,網際網路,多媒體)※em-town分行(專業網路銀行) ※個人理財※政府指定代理業務※彩券業務※金融債 券※旅行支票,外匯現金兌換※代理票據交換業務

### 瑞穂實業銀行(MHCB)

大企業與金融機構客戸

海外客戸(包括海外日資企業)

國家相關公共法人客戸

在日外資企業客戸(總行客戸及外資)

#### 瑞穗銀行與瑞穗實業銀行之共同業務

- ※存放款業務(包括無追索權放數,承諾放數等)
- ※外匯業務※衍生性金融商品
- ※清算業務(票據清算、入帳、轉帳等)※多媒體業務(包括的,OKS,後帳卡)
- ※公司債受託業務※投資信託銷售與401(k)業 務※市場相關業務※職貸業務※其他業務

#### 瑞穂實業銀行之業務

海外業務:存放款業務、聯貸業務、專案融資 MBOLBO、租賃、貿易融資

跨國業務:内外保管業務、歐州日元貸款、各種清算 代理業務、外匯日元清算

CLS(多種貨幣同時清算),RTGS

政府公債、公募地方債受託業務、金融債券

合作

瑞穂信託銀行

瑞穗蘭券



# 海外據點

- ■亞洲:台灣、印度、韓國、新加坡、馬來西亞、越南、中國
  - →台灣:台北、高雄、台中
  - →中國:北京、深圳、天津、廣州
- ■美國:芝加哥、加拿大、多侖多、巴西、墨西哥、紐約
- ■歐洲:義大利、德國、法國、伊朗



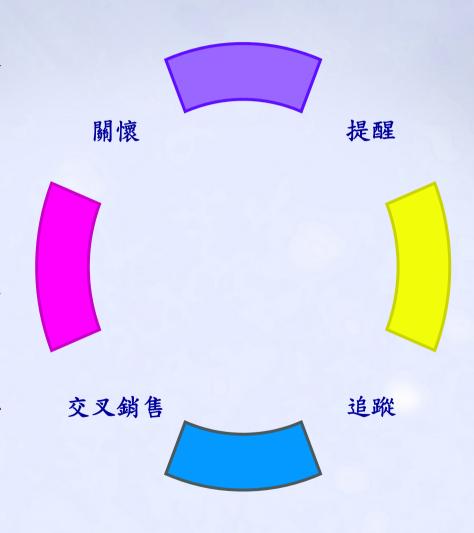
# Mizuho服務產品簡介

- ■國際應收帳款承購業務
- ■國內應收帳款承購業務
- ■出口票據貼現業務(Forfaiting)
- ■兩岸金融業務
- ■聯貸業務
- ■金融諮詢
- ■利率匯率情報
- ■現金管理系統服務

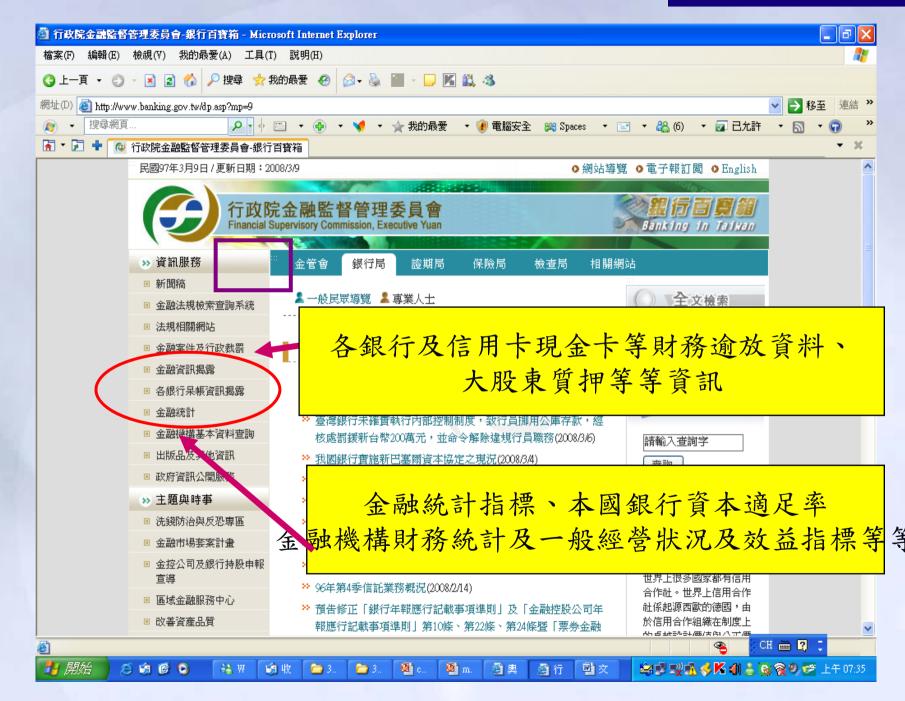


# Mizuho替顧客創造有價值的服 務

- 1. Mizuho承諾提供台灣企業最滿意的服務
- 2. Mizuho特別重視與客戶的Face To Face關係
- 3. Mizuho原則上由一位營 業經辦人員,提供客戶 全方位的服務並加入客 戶活動圈
- 4. 邀客戶參加座談、定期 拜訪、專屬的投資資訊
- 5. Mizuho能提供公司所有 與日本有關市場情報與 商機



# ■ http://www.banking.gov.tw/ 金管會網出HO



# 外國銀行資產品質評估分析

MIZUHO

單位:新臺幣百萬元

資料月份:96年12月

資料來源:金管會

	* * -			1/ 3//3					英个一个	
銀行別 32家	存款	税前 盈 餘	放款總額	逾期放款總額		各項備抵		淨值	逾放	備抵 呆 帳 /
		(累計		甲類 逾 期	乙類 逾 期	貼現及放 款 提	其他評價調 整,		比率	逾期 放 款
				放款	放款	列之備抵 呆 帳	備抵呆帳及 累計減 損		(%)	(%)
日商瑞穗 實業銀 行	60,12	1,32 2	73,28 2	0	0	349	0	5,94 7	0.00	
在台外銀 排名	4	3	3					3	1	

96.12排名1.

cîtîbank

citibank HSBC 🗱

cîtîbank

2. HSBC (X)

HSBC (X) citibank

HSBC 🚺

3. ABN·AMRO 荷蘭銀行

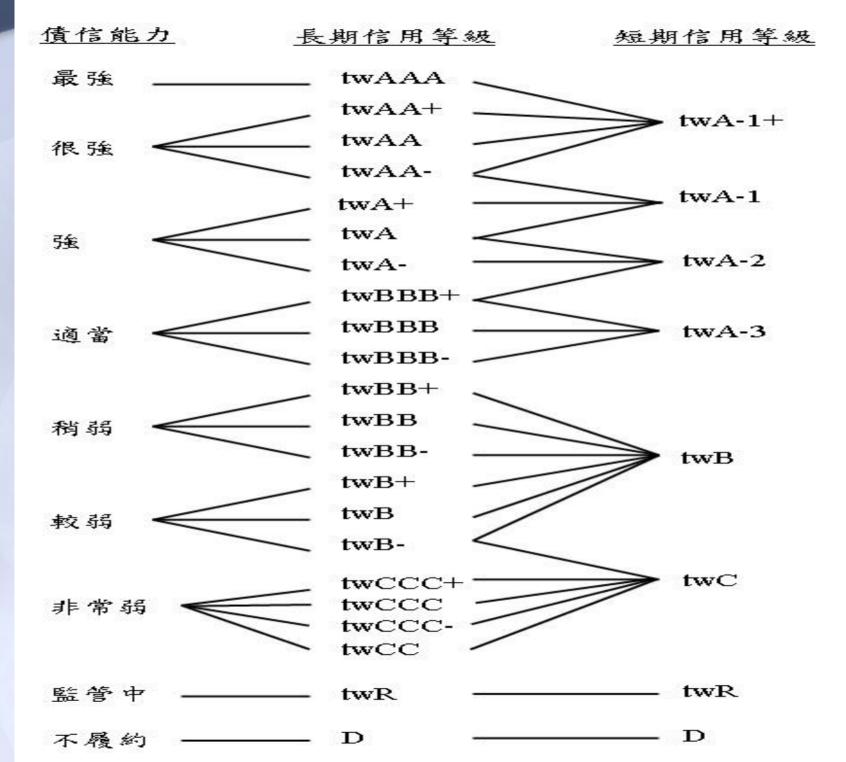
# Mizuho資產品質佳的做法

- Mizuho原則上由一位營業經辦人員,提供客戶全方位的服務並加入客戶活動圈,隨時了解客戶的需求
- 一套完善的Lending system.
- 客戶亦要符合Moodys S&P等信評公司一定的信用評等
- 堅強的情報總研
- 員工的教育訓練(內部及台灣金融研訓院等)
- 顧客至上:顧客是優先考慮而非產品;服務及組織設計

### 繞著顧客走

- ■專業分工---專業能力、專業知識、對產業行業 瞭解
- 專業資訊服務部門

#### 長短期信用評等等級對照表





## 瑞穗金融集團協同效應的開發

- ■能否最大限度地實現不同種類金融業務和 各子公司之間的協同效應,是衡量金融集 團成功與否的重要標誌。
  - ◆零售銀行協同效應
  - →公司銀行業務的協同效應
  - →電子商務城業務開發



# 零售銀行協同效應

■為了發揮集團在零售業務方面的協同效應,2000年9月,3家銀行共同出資推出了被稱為"瑞穂UC卡"的聯合信用卡。

第一勸業銀行與富士銀行還推出了房屋裝修貸款、汽車信貸和教育貸款



# 公司銀行業務的協同效應

■2000年5月,3家銀行建立了瑞穗風險投資基金。目前正在集中精力確認可以支持的風險投資項目,並開始對新業務,以及能夠在引世紀發揮領先作用的風險投資企業和高技術企業提供資金支持。



# 電子商務城業務開發

■ 2000年9月,由這3家銀行為主導,另有其他一些金融機構和47家非金融企業參與, 共同出資建立了電子商務城(em-town) 公司,由該公司經營電子商務城。

> 瑞穗集團採取了一種"專有的網上分 支機構"的概念而不是建立"專有的 網上銀行",從而有效地利用現有的 各種系統。



# 瑞穗金融集團的內部控制系統

- 瑞穗金融集團的內部控制系統包括:
  - →風險管理結構
  - →內部審計結構



## 風險管理結構

■瑞穗集團為了保證集團的正常有效運行, 按照各種業務單位的業務風險特點,配置 了相應的風險資本,同時保證集團的整體 風險暴露不超過集團資本賬戶和其他財務 實力指標所能承受的範圍。

包括信用風險管理、市場和流動性風險管理、其他風險管理。



# 內部審計結構

- ■5大子公司也根據瑞穗金融控股所確定的 基本內部審計政策建立自己的內部審計管 理系統。
- □內部審計的主要職能是通過一種獨立的、 綜合的方式對內部控制系統的有效性進行 客觀評價,包括咨詢、指引和對所存在的 問題提出整改的建議。



# 銀行間比較

	D	CITI FROUP				
總資產	20-10-10月年/郑汉王月生。3兆元總額 總額 祖仁西北岑一留公田吟州咨					
經常利益		產需要多少	)自有資本	36億元		
BIS比率		12. 48%	12.85%	11.65%		
不良債權比率		1.65%	1.36%	1.17%		

